

Die ELVIS AG ist die Dachorganisation einer Kooperation von mittelständischen LKW-Spediteuren. Wir glauben, dass es gemeinsam besser geht als allein. Wir bieten ein breites Portfolio an Dienstleistungen und Angeboten, um unsere Partnerunternehmen in ihren täglichen Herausforderungen zu unterstützen.

Am Standort in 34593 Knüllwald-Remsfeld, direkt an der A 7, betreiben wir ein neues modernes Zentralhub und schlagen dort jede Nacht Teilpartien auf mehr als 200 LKW um. Kommen Sie in unser Team und unterstützen Sie uns in der Pflege bzw. dem Ausbau unseres deutschen Partnernetzwerkes. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort in Knüllwald eine(n) engagierten Mitarbeiter(in) im Bereich Partnerbetreuung.

Account Manager Partnerbetreuung (m/w/x)

Sie geben dem ELVIS Teilladungssystem als Markenbotschafter ein Gesicht und stehen als Netzwerker im permanenten Kontakt mit Bestands- und potenziellen Neu-Partnern. Sie bauen eine enge Beziehung auf, erkennen die Marktbedürfnisse frühzeitig und sind in der Lage unser Leistungsportfolio entsprechend zu platzieren. Als Vertriebsprofi sind Sie Teil eines Teams, das permanent daran arbeitet, den Partnerunternehmen bestmögliche Dienste zu leisten.

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene speditionelle Berufsausbildung und haben idealerweise bereits erste Erfahrungen im Account Management oder Vertrieb
- Es macht Ihnen Spaß unsere Partnerspeditionen kompetent zu betreuen (telefonisch und vor Ort)
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, dienstleistungsorientiert und organisiert
- Sie sind kommunikationsstark und sicher im Umgang mit der deutschen Sprache
- Engagement, Flexibilität und Organisationstalent runden Ihr Profil ab

Ihre Aufgabenstellung:

- Nach einer entsprechenden Einarbeitung sind Sie im ELVIS Team der Ansprechpartner für unsere Bestandspartner
- Sie entwickeln partnerspezifische operative Lösungen mit den Fachabteilungen
- Sie stärken die Nutzung der ELVIS Dienstleistungen bei den Partnern
- Sie erhalten vorqualifizierte Leads zur Weiterentwicklung und Abschluss als ELVIS Partner

Was wir bieten:

- Sie erhalten eine attraktive Vergütung und eine individuelle Entwicklungsperspektive, Förderung und Weiterbildungsmaßnahmen
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis
- Bei der Gestaltung des Arbeitsumfangs und der Arbeitszeiten sind wir sehr flexibel und richten uns nach Ihren Möglichkeiten
- Ein umfangreiches Corporate-Benefits-Programm gehört für uns zum Standard
- Eine offene und kommunikative Unternehmenskultur und ein Arbeitsumfeld, welches das selbstständige und eigenverantwortliche Arbeiten unterstützt und fördert
- Ein Team, das mit großer Energie gemeinschaftlich an vielen spannenden Themen arbeitet
- Ein heller, moderner Arbeitsplatz, den Sie ohne Stau und Parkplatzsuche erreichen können
- Regelmäßige Teamevents

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an karriere@elvis-ag.eu mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

Fragen zur Ausschreibung beantwortet Ihnen gerne Frau Vanessa Klonnek unter +49 6023/5073-421. Selbstverständlich sichern wir Ihnen die vertrauliche Behandlung aller Unterlagen und Informationen zu.